



Wim Wils, 47 jaar, was tot 1 januari 2004 directeur Business Banking van F. van Lanschot Bankiers N.V. te Rotterdam, waar hij in zes jaar tijd de positie van de bank op het gebied van de business banking en de directeur-groot aandeelhouders sterk heeft uitgebreid.

Hiervoor vervulde hij diverse andere functies in het bankwezen, waaronder districtsdirecteur van de Generale. Hij vond nu de tijd rijp om zich als zelfstandig ondernemer te vestigen, waarbij hij zich gesteund weet door zijn uitgebreide netwerk en partners die hem op elk gebied kunnen assisteren.

Peter Wegman was de laatste 6 jaar naast Wim Wils adjunct-directeur Business Banking in Rotterdam. Hij heeft vorig jaar na een lange carrière in het bankvak gebruik gemaakt van de mogelijkheid om vervroegd uit te treden. Hij vormt nu samen met Wim Wils weer een team.

Wils + partners beschikken over een ruime bancaire ervaring en een uitgebreid relatienetwerk. Daarbij staat persoonlijk contact en constructief samenwerken met de relaties voorop. Wils + partners leveren financieel maatwerk aan het middelgrote- en grote familiebedrijf.

In de praktijk betekent dit:

- het oplossen van financieringsvraagstukken bij ondernemingen, met of zonder de inbreng van risicokapitaal;
- fusie en overname alsmede overdracht (opvolging) en waardebepaling van ondernemingen;
- financial planning voor de directeur-grootaandeelhouder en particulier;

Vooral de bedrijfsopvolging is actueel. Veel ondernemers overwegen op kortere of langere termijn te stoppen en willen daarbij goed voorbereid hun onderneming gaan overdragen. Dat is op dit moment niet zo simpel. De economie laat nog geen echte verbetering zien en er is meer aanbod dan vraag naar ondernemingen. Een kopersmarkt dus! Hierbij is het van belang om een juist beeld van situatie van de onderneming te presenteren. Zeker ook naar de toekomst toe. Er zijn veel partijen die zich met dit soort voorbereidingstrajecten bezighouden maar vaak niet over de juiste netwerken beschikken. Wils + partners beschikt daar wel over en is vaak in staat om de juiste overname kandidaat te vinden doordat zij de markt en vooral de ondernemers goed kennen. Wij doen alleen zaken met serieuze kopers en verkopers. Deze worden gescreend zodat u de zekerheid heeft als we met een kandidaat komen er een serieuze gefundeerde interesse bestaat en de financiële positie is gecheckt c.q. gewaarborgd. Privacy en afspraken nakomen zijn hierbij de sleutelwoorden naast een goede voorbereiding en afspraken over tijdlijnen.

DGA Desk

Naast de zakelijke dienstverlening voor directeur-grootaandeelhouders verzorgen we tevens de financiële privé aangelegenheden. U kunt hierbij denken aan inkomens- en vermogensplanning en estate planning. In dit verband is Wils + Partners een samenwerking aangegaan met Fine Tuning Personal Finance van Iris Brik onder de naam DGA Desk. Een onderneming waarin Wils + Partners en Fine Tuning Personal Finance gezamenlijk participeren en ieders specifieke expertise op het terrein van de directeur-grootaandeelhouder gebundeld hebben. Iris Brik is recent uitgeroepen tot beste financiële planner van het jaar en adviseert met name de dga ten aanzien van zijn privé-situatie: inventariseren, analyseren en zoeken naar financiële oplossingen met als doel de financiële situatie zowel financieel als fiscaal te optimaliseren. De DGA Desk biedt de ondernemer één loket en één aanspreekpunt voor alle financiële zaken welke hij frequent in de praktijk tegenkomt. Naast een praktische gerichte aanpak hechten wij vooral aan het opbouwen van een langdurige relatie. Daar Wils + Partners en Fine Tuning Personal Finance niet aan enige financiële instelling gebonden zijn, biedt de DGA Desk de dga integraal en echt onafhankelijk advies.